



突然ですが・・・こんな悩みありませんか？

店舗に行っても 全然仕入れができない

僕はせどりを始めた当初、全く仕入れができませんでした。
それは**仕入れ方**を知らなかったからです。

店舗に行ってはスマホと睨めっこ。
ちょっと利益の出る商品くらいは見つかるけど
カゴパンパンなんて**到底無理!!!!!!**



実は店舗には**必ず**と言っていいほど、
特徴があります。ご存知でしょうか???

『ゲームは高いけど家電は安い』

『本の在庫が多い』

『セールになるとめちゃくちゃ安くなる』

『同じ商品なのに値段が違う事がある』

など、こういった特徴があるのです。

この秘密を知れば、
あなたも簡単に仕入れができるようになります。

..どうですか???

考えただけでワクワクしませんか??



このレターは、あなたにとって
100%損するものではありませんので
このまま最後までお読みください





ども！

ひろっきーです。

現在仕入れに悩んでいるならちょっとだけお時間下さい。

僕がせどりを始めたのは 2016 年の 2 月です。

最初は独学で電腦せどりを始めましたが、
そこまで稼ぐ事はできず電腦のコンサルを受けました。

コンサル 2 ヶ月目には月商 100 万を達成します。

その後、ゲームせどりの達人 SHOPUU さんのフルコンサルを
受けて、店舗での仕入れ方や販売方法までみっちり教えて
もらいました。

僕のせどりにおける転換期は2回ありました。

それはいずれも『仕入れ方を教えてもらった時』です。



稼ぎたいなら稼いでいる人から直接教えてもらおう。

これが最速で稼げるようになる方法です。

おかげ様で今では、色んなジャンルでの仕入れができるようになりました。



今ではこんな仕入れ**当たり前**です。

どうでしょうか??

仕入れできるようになりたくないですか?

そろそろ本題に入りましょう↓↓↓

ひろっきーの 仕入れ見学開催!!

<リサーチするポイント>

店舗のどこを見ればいいのか？

<仕入れ基準の明確化>

なぜその商品を仕入れるのか？

<販売方法>

どう販売すればいいのか？

<仕入れルートの組み方>

効率良くルートを組む方法

を丁寧に教えたいと思います！！！！

移動中も随時質問等お答えします。

分からない事はどんどん聞いて下さい。

僕が扱うジャンルとしては、

ゲーム・CD・DVD・おもちゃ・家電・ベビー・ヘルビ

本がメインとなるので、当日もそのジャンル中心の仕入れになります。

見学当日スケジュール

顔合わせ (8 時半～9 時半)



仕入れ (9 時もしくは 10 時開始)



昼食 (12 時前後)



仕入れ



終了 (17 時前後)

※当日の交通状況等により多少の前後がある場合があります。

～募集要項～

- ・ 日程：要相談
- ・ 募集人数：1人
- ・ 場所：関西もしくはは東海
- ・ 料金：無料
- ・ 条件：月商50万円未満の方

- ・ 応募方法：メール

件名：仕入れ見学参加希望

内容：氏名・性別・お住まいの地域・せどり歴・希望
日程・メッセージ

上記の内容を記載し、下記アドレスへ送って下さい↓

hirokkyxx@gmail.com

質問等はこちらへお願いします。

採用者のみこちらからメールを送ります。

それではご応募の方よろしくお願いします。