

見学費 無料！！

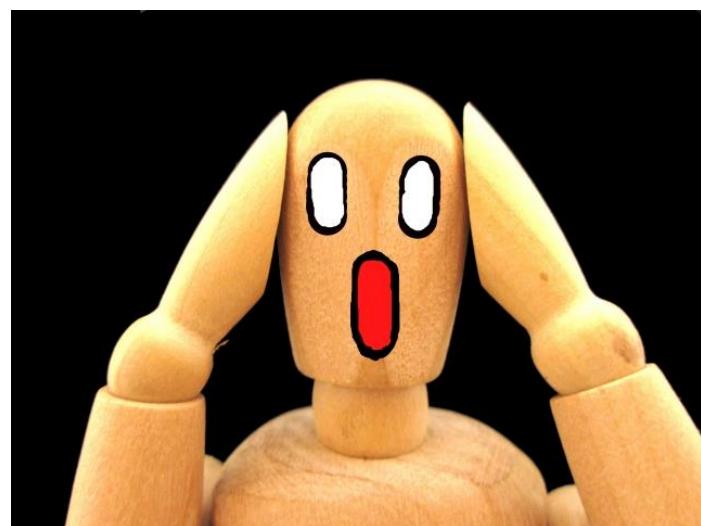
仕入れ見学会

突然ですが・・こんな悩みありませんか？

店舗に行っても 全然仕入れができない

僕はせどりを始めた当初、全く仕入れができませんでした。
それは**仕入れ方**を知らなかったからです。

店舗に行ってはスマホと睨めっこ。
ちょっと利益の出る商品くらいは見つかるけど
カゴパンパンなんて**到底無理!!!!!!**



実は店舗には必ずと言っていいほど、
特徴があります。ご存知でしょうか？？？

『ゲームは高いけど家電は安い』
『本の在庫が多い』
『セールになるとめちゃくちゃ安くなる』
『同じ商品なのに値段が違う事がある』

など、こういった特徴があるのです。

この秘密を知れば、
あなたも簡単に仕入れができるようになります。

…どうですか？？？
考えただけでワクワクしませんか？？



このレターは、あなたにとって
100%損するものではありませんので
このまま最後までお読みください





どーも！
ひろっきーです。
現在仕入れに悩んでいるならちょっとだけお時間下さい。

僕がせどりを始めたのは 2016 年の 2 月です。

最初は独学で電腦せどりを始めましたが、
そこまで稼ぐ事はできず電腦のコンサルを受けました。

コンサル 2 カ月目には月商 100 万を達成します。

その後、ゲームせどりの達人 SHOPUU さんのフルコンサルを
受けて、店舗での仕入れ方や販売方法までみっちり教えて
もらいました。

僕のせどりにおける転換期は2回ありました。

それはいずれも『仕入れ方を教えてもらった時』です。



稼ぎたいなら稼いでいる人から直接教えてもらう。

これが最速で稼げるようになる方法です。

おかげ様で今では、色んなジャンルでの仕入れができるようになりました。



今ではこんな仕入れ当たり前です。
どうでしょうか？？
仕入れできるようになりたくないですか？

そろそろ本題に入りましょう ↓↓↓

ひろつきーの 仕入れ見学開催!!

<リサーチするポイント>

店舗のどこを見ればいいのか？

<仕入れ基準の明確化>

なぜその商品を仕入れるのか？

<販売方法>

どう販売すればいいのか？

<仕入れルートの組み方>

効率良くルートを組む方法

を丁寧に教えたいと思います！！！！

移動中も隨時質問等お答えします。

分からぬ事はどんどん聞いて下さい。

僕が扱うジャンルとしては、

ゲーム・CD・DVD・おもちゃ・家電・ベビー・ヘルビ

本がメインとなるので、当日もそのジャンル中心の仕入れになります。

見学当日スケジュール

顔合わせ(8時半～9時半)

↓

仕入れ(9時もしくは10時開始)

↓

昼食(12時前後)

↓

仕入れ

↓

終了(17時前後)

※当日の交通状況等により多少の前後がある場合があります。

～募集要項～

- ・日程：要相談
- ・募集人数：1人
- ・場所：関西もしくは東海
- ・料金：無料
- ・条件：月商 50 万円未満の方

- ・応募方法：メール

件名：仕入れ見学参加希望

内容：氏名・性別・お住まいの地域・せどり歴・希望
日程・メッセージ

上記の内容を記載し、下記アドレスへ送って下さい↓

hirokyxx@gmail.com

質問等もこちらへお願いします。

採用者のみこちらからメールを送ります。

それではご応募の方よろしくお願ひします。